



Die TelemaxX Telekommunikation GmbH ist Betreiber von fünf Hochsicherheitsrechenzentren in der TechnologieRegion Karlsruhe. Erfolgreich seit 1999 haben wir uns stetig weiterentwickelt und darauf spezialisiert, individuelle Rechenzentrumsflächen, Housing- sowie Managed-Service-Lösungen für die Anforderungen unserer Geschäftskunden zu realisieren. Klassische Telekommunikationsdienste runden unser Gesamtportfolio ab.

Basierend auf einer soliden Gesellschafterstruktur ist TelemaxX ein leistungsstarker und verlässlicher Partner – einzigartig vertreten in der Region mit der Kombination aus eigenen Rechenzentren und eigener flächendeckender Glasfaserinfrastruktur.

Im Zuge unseres weiteren Wachstums suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

## Teamleiter Vertrieb / Manager Sales [m/w/d]

Festanstellung, Vollzeit [40h/Woche].

der es versteht, nicht nur sein Team sondern auch unsere Strukturen und Prozesse gemeinsam mit uns in die Zukunft zu führen.

### Ihr Aufgabengebiet:

- \ Die disziplinarische und fachliche Führung des Vertriebsteams, welches derzeit aus elf Mitarbeitern besteht
- \ Die Motivation und Weiterentwicklung des Teams im Tagesgeschäft sowie durch Fort- und Weiterbildung
- \ Sie sind für die Erreichung der Ergebnisse und Umsatzziele verantwortlich
- \ Neukundenakquisition und Bestandskundenbetreuung sowie die Steigerung der Marktanteile sind keine Fremdworte für Sie
- \ Zudem gestalten Sie unsere Vertriebsprozesse und arbeiten aktiv an kontinuierlichen Verbesserungen mit
- \ Ihr Budget setzen Sie ergebnis- und zielorientiert ein
- \ Der Besuch von Kongressen, Messen sowie sonstigen Kundenveranstaltungen gehört zu Ihrem Alltag
- \ Zudem analysieren und beobachten Sie permanent den Wettbewerb und leiten die notwendigen Maßnahmen ab
- \ In enger Zusammenarbeit mit unserem Bereich Marketing erarbeiten und initiieren Sie Marketingkampagnen zur Leadgenerierung und zur Sicherstellung der Kundenzufriedenheit

## Das bringen Sie mit:

- \ Ein erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung, gerne mit entsprechenden Zusatzqualifikationen
- \ Sie haben mehrjährige Erfahrung in der Führung von Vertriebsteams im B2B, kennen sich mit erklärungsbedürftigen IT-Lösungen insbesondere im Cloud- und Rechenzentrumsumfeld aus und können bereits Vertriebsserfolge nachweisen
- \ Sie verfügen über Erfahrung im Umgang mit CRM Systemen und gute MS Office Kenntnisse
- \ Sie sind begeisterungsfähig, pflegen einen kooperativen Führungsstil und besitzen die Fähigkeit Ihr Team lösungsorientiert weiterzuentwickeln und zu motivieren
- \ Mit Ihrer Hands-on-Mentalität und Ihrem ausgeprägten Leistungsmotiv spornen Sie Ihr Team an und generieren dadurch Unternehmenswachstum
- \ Sie sind eine mitreißende Persönlichkeit, kommunikationsstark und empathisch mit hoher Eigenmotivation
- \ Sie verfügen über ein analytisches, unternehmerisches Denken und Handeln sowie eine zielgerichtete und eine eigenständige Arbeitsweise

## Das bieten wir Ihnen:

- \ Ein sympathisches Team und eine angenehme und offene Arbeitsatmosphäre, die geprägt ist von Respekt, gegenseitiger Wertschätzung und einem positiven Miteinander
- \ Flache Hierarchien und eine regionale Gesellschafterstruktur
- \ Einen attraktiven Standort mitten in einem der attraktivsten Stadtteile von Karlsruhe mit sehr gutem Anschluss an den ÖPNV, den Regional- und Fern-Bahnhof sowie den Autobahnanschluss direkt vor der Tür
- \ Moderne Räumlichkeiten und ein zeitgemäßes IT-Equipment
- \ Attraktive Benefits, wie z. B. unser JobBike, ein iPhone (natürlich auch zur privaten Nutzung), betriebliche Altersvorsorge, Getränke- und Obst-Flatrate, Gutscheine, einen Kicker, eine große Dachterrasse und vieles mehr
- \ Ein flexibles Arbeitszeitmodell mit Homeoffice und 30 Kalendertagen Urlaub

## Interessiert?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins direkt über unsere Website oder per Mail an [zukunft@telemaxx.de](mailto:zukunft@telemaxx.de). Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.

Für Rückfragen vorab steht Ihnen Frau Julia Vattrodt unter Tel.: 0721 / 130 88 – 604 gerne zur Verfügung.

**Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!**